

# LPG・その他エネルギー事業

## 事業概要

LPGやLPG機器の販売事業を展開しています。このほか、LNGの販売、熱供給事業、コークス・石油製品の販売も行っています。

LPG・その他エネルギー事業の売上高は前期比15.6%増の1,105億円、営業利益は前期比17.6%増の23億円となり、LPGのお客さま数は当期中に1千件増加し2022年度末には60万4千件、販売量は47万5千トンとなりました。

	2020	2021	2022
売上高(億円)	738	955	1,105
営業利益(億円)	19	20	23
LPG販売量(万t)	46.2	48.6	47.5

## LPG事業の拡大

### 一 広域・卸売での需要拡大

東海三県・岡山県倉敷市のコアエリアでの積極的な需要開発に加え、北陸・静岡・長野方面へ活動を広げ、家庭用、業務用、工業用の各分野で需要開発を進めています。また、卸売では、配送受託やシステム化支援などを通じて販売シェアの拡大を図ります。

### 一 低廉かつ安定的な原料調達

国内最大級(貯蔵能力5千トン強)の二次基地を有する強みとスケールメリットを活かし、低廉かつ安定的なLPG調達に努めています。

### 一 充填・配送基盤の強化

拠点の見直し等により、充填・配送効率の向上を進めています。今後、充填・配送システムと遠隔検針技術やAIによる配送ルート最適化機能を組み合わせ、さらなる効率化を図ります。



## TOPIC

### 無線通信技術「LPWA」および「AI」の活用

東邦液化ガス(株)は、無線通信技術である「LPWA」(Low Power Wide Area)の端末をLPGの供給設備に順次設置しています。LPWAの省電力かつ広範囲の無線通信により、お客さまのガスご使用量の遠隔検針が可能となります。また、名古屋大学発のスタートアップ企業である(株)オプティマインドと連携し、AIにより自動的に最適な配送ルートを設定し、配送員のスマートフォンに表示する仕組みを開発しました。これらの仕組みと配送システムを連携させ、配送員の負担の軽減と安定供給の両立を図ります。



配送員のスマホ上に最適な配送ルートを表示

## LNG事業の拡大

知多緑浜工場および四日市工場からお客さま構内に設置されたサテライト設備まで、LNGローリー車によってLNGをお届けしています。サテライト設備でLNGの貯蔵・気化を行い、低炭素でクリーンな天然ガスをご利用いただけます。

