価値創造プロセス

東邦ガスグループは、培ってきた強みと経営資本を活かして 東邦ガスグループビジョンを実現するとともに、 持続可能な社会の発展に貢献します。

▶ 事業活動

外部環境

▶主な資本

財務資本



製造資本



知的資本





Input

自然資本

詳細は ► P.14 参照

電気・再エネ

カーボン

ニュートラル

支援

水素

不動産

くらし・

ビジネス

サポート

リフォーム・

住関連

デジタル

サービス

海外

エネルギー

エネルギー

サービス・

エンジニア リング

イントロダクション

事業ポートフォリオ

都市ガス

LPG

コア事業

人的資本

社会・ 関係資本

東邦ガスグループ 中期経営計画2022-2025

▶ P.17

戦略事業

マテリアリティ ▶ P.15

東邦ガス ▶本図右 グループビジョン

企業理念 ▶ P.01 ▶ 2025年度までの達成目標

お客さま数: 300万件早期達成

都市ガス販売量:足元並みを堅持

LPG販売量: 割程度拡大

電力販売量:毎年 1 割程度拡大

**3 デジタル接点:会員数 130 万件

新規サービス **10 件程度/年** イン件数*4:

CO₂削減貢献量: 100 万トン

再工ネ電源取扱量: **25** 万kW

2,100億円以上

ROA: **3**%程度*6>WACC*7

D/Eレシオ: 0.6 程度

▶目指す姿と提供価値

東邦ガス グループビジョン

2030年代半ばに目指す姿

VISION

地域における ゆるぎない エネルギー 事業者

持続可能な 社会の実現を リードする 企業グルーフ

事業拡大のイメージ



※1 都市ガス・LPG・電気合計の延べ契約件数 ※2 LNG販売量を含む(都市ガス換算値)

※3 Club TOHOGAS、ASMITAS、TOHOBIZNEXの会員数の総数

※4 ASMITAS、新サービス、デジタルサービス等の総数

※5 再エネ電源取扱量には、国内外における電源開発・保有、FIT電源、調達を含む ※6 2025年度の連結経常利益250億円程度 ※7 WACC=資本コスト: 2%台半ば

Business Model

Output